

2022



Canvas **DesingNe**

WhitePaper Ver.01

Table of CONTENTS

본 문서는 NFT 프로젝트가 메타버스 및 구독 경제 시스템과 조화를 이루어 프로젝트와 협력 가치를 교류하며 녹아들 수 있도록 공유경제 NFT 모델 Canvas와 DesigNe NFT 솔루션에 대해 서술하고 있습니다.

Summary	01
서론	01
Canvas 소개	02
Canvas Ecosystem	02
Tokenomics	03
Road Map	03
Disclaimer	04

새로운 희소가치, 트렌드 있는 구독경제로 만나다.

구독경제 비즈니스 모델은 매우 다양합니다. 넷플릭스(Netflix), 스포티파이(Spotify) 등 영상·음악 같은 미디어 콘텐츠 구독 서비스를 시작으로 식료품·화장품·패션·가구 등의 소비재와 금융, 공간, 모빌리티, 헬스케어 등 전방위적으로 그 범위가 확산되고 있는 추세입니다.

특히 최근 구독경제 모델은 온라인 기반의 비대면 서비스를 기본적으로 갖추었고, 인공지능, 빅데이터, 클라우드 등의 최신 IT 기술을 토대로 그 어느때보다 소비자의 취향과 선호를 잘 반영하고 있습니다. 뿐만 아니라, 구독 서비스 제공 업체간의 전략적 제휴를 통해 소비자들은 보다 다양한 구독 서비스를 이용할 수 있게 되었습니다.

구독경제를 통해 기업은 안정적이고 고정적인 수익 모델을 창출하고, 소비자는 자신이 원하는 상품과 서비스를 큰 비용과 시간을 들이지 않고 획득할 수 있다는 점에서 양측 모두 윈윈 하는 비즈니스 모델이며, 이러한 이유로 그 확산 속도는 매우 빠릅니다.

글로벌 시장 조사 업체 가트너(Gartner)는 2023년 직접 소비자에게 제품을 판매하는 기업 중 75%가 구독형 서비스를 제공할 것이라 예측 했으며, 구독경제 창시자라고 불리는 티엔 추오(Tien Tzuo)가 CEO로 있는 주오라(Zuora)는 지난 9년 동안 구독 모델을 선보인 기업이 평균 6배(437%) 이상 성장했다고 밝혔습니다. 투자은행 크레디트 스위스(Credit Suisse)는 2020년 전 세계 구독경제 시장 규모가 2000년(2,150억 달러) 대비 약 2.5배인 5,300억 달러에 달할 것으로 전망한 바 있습니다.



트렌드는 말과 같아서 이미 가고 있는 방향으로 올라타는 것이 좋다.

존 나이스비트

WORK OVERVIEW

소비의 목적이 점차 소유에서 경험으로 바뀌고 있다. 소비자가 상품을 구매하고 '소유'하던 구조에서, 돈을 지불하고 상품을 '이용·경험'하는 방향으로 소비 구조의 전환이 관찰된다.

소비 패러다임의 변화로 매달 일정 금액을 지불하면 제품이나 서비스를 정기적으로 이용할 수 있는 구독경제(Subscription Economy)에 기업과 소비자들의 이목이 집중되고 있다.

구독 경제



구독은 신문이나 잡지 같은 정기 간행물을 구입하여 받아보는 것을 뜻한다. 최근에는 소비자가 정해진 금액을 일정 기간 지불하고, 필요한 물건이나 서비스, 디지털 콘텐츠 등을 정기적으로 받아보거나 이용하는 행위를 뜻하는 단어로 의미가 확장되고 있다.

구독이라는 행위 자체의 핵심은 '정기적'이라는데 있다. 한편 구독경제란, 재화나 서비스를 구매·소유하는 것보다 적은 금액으로 구독하는 경제활동을 일컫는다.

PFP NFT

PFP(Profile Picture) NFT는 소셜미디어나 커뮤니티에서 프로필로 활용할 수 있는 프로필 사진 형태의 디지털 아트를 말한다. 코딩 기술을 이용한 컴퓨터 알고리즘을 바탕으로 자체 생성되는 형태이다.

즉, 기본 설정된 몇 가지 옵션 위에서 무작위로 생성된 프로필 이미지를 말한다. 대표적인 예로 크립토펙크(CryptoPunk), 지루한 원숭이들의 요트클럽(BAYC) 등이 있다. 또한 PFP는 프로필 이미지 용도뿐만 아니라 특정 커뮤니티의 회원인 것을 증명하는 역할도 한다. '프로젝트 멤버십'으로 볼 수 있는 것이다.



정기 구독 NFT

1. 나를 표현하는 PFP NFT, 매달 새로운 프로필 NFT를 만나보세요.

매달 새롭게 올라오는 나를 표현하는 PFP NFT를 얻을 수 있는 새로운 월 구독 모델을 제공합니다.

2. 유명 아티스트의 오직 한 점 뿐인 그림, 그리고 NFT를 함께 보내드려요.

내가 원하는 작가의 그림에 대한 월 구독 렌트 & 구매 서비스를 제공하며, 전문 설치배송팀을 통해 원하는 장소에 안전하게 실물 작품을 배송 및 설치 합니다.

일정 기간 이상 렌트 또는 작품 구매 시 작품에 대한 NFT를 제공합니다.

오프라인 NFT

1. 한국 최초의 NFT 자판기

육에 세계 최초의 NFT 자판기가 등장 하였습니다.

우리는 대한민국에 세계 두번째 NFT 자판기를 등장 시키려 합니다.

키오스크형 자판기를 통하여 연계된 NFT 마켓 플레이스의 NFT를 둘러볼 수 있으며, 마음에 드는 NFT를 신용카드 & 삼성페이로 구매할 수 있습니다.구매가 완료되면 QR코드가 달린 상자가 나오며, NFT마켓에서 NFT와 교환이 가능합니다.

멋진 크리에이터들의 작품들을 조금 더 많이 노출 시키며, NFT를 즐기며 구매할 수 있는 환경을 만들어 NFT를 보다 쉽게 접하며 많은 크리에이터들에게 더욱 힘을 실어주고 싶습니다.

2. 세계 최초 NFT 뽑기 머신

NFT를 뽑을 수 있는 인형뽑기샵을 강남, 홍대, 건대 등 젊은 유동인구가 많은 장소에 오픈 하여 랜덤박스 형태로 NFT가 담긴 NFT 상자를 뽑을 수 있습니다.

뽑은 NFT는 사이트에서 NFT로 교환이 가능합니다.

NFT 큐레이션 서비스

Canvas AI 큐레이션 솔루션을 통하여 다양한 장르의 NFT에 대한 큐레이션 서비스를 진행하여 유저의 의사 결정 고민을 감소하는 유저에게 적합한 NFT 구독 서비스를 제공합니다.

구독 적합성 : 유저 개개인의 맞는 맞춤형 NFT 제품과 서비스를 제공합니다.

경제성 : 유저가 구매하고 소유하고 싶을 만한 NFT를 저렴하게 구독할 수 있습니다.

편리성 : 간편하고 편리하게 원하는 NFT 제품 및 서비스를 제공 받을 수 있습니다.

NFT 플랫폼 중심의 공유 경제 모델

유저는 Designe NFT 마켓 플랫폼을 통하여 NFT 제품 및 서비스를 가진 보유자와 거래하여 공유 구독 기간 동안 NFT를 대여할 수 있습니다.

토크노믹스

Token Name : Canvas

Token Ticker : Canvas

Issuance : 300,000,000 Canvas

*Canvas는 클레이튼의 토큰 표준인 KIP-7을 채택하여 발행되었습니다.

Canvas는 총 30억개의 발행량을 가지며, 5년동안 분배될 예정입니다.
상세한 분배 내역과 락업 관련 기준은 아래와 같습니다.

1. 마이닝 (50%)

총 발행량의 50%의 Canvas는 NFT를 통하여 마이닝이 가능합니다.

2. 팀 % 파트너 (20%)

Canvas의 운영 및 토큰 가치 부양을 위하여 사용되며, 최초 1년 락업이 진행됩니다.
이 중 팀 물량은 생태계가 성숙하며, 로드맵이 진행될때마다 단계적 소각이 진행될 예정입니다.

3. 인센티브 (15%)

인센티브는 두가지 형태로서 분배됩니다.

-LP Incentive

유동성 공급자에 대한 보상으로 사용되며, 유동성 공급이 충분히 이루어 지도록 수행되는 보상입니다.

-Boosting

마이닝 부스팅에 활용되며, 부스팅을 제공하는 NFT를 통하여 획득할 수 있습니다.

4. 마케팅 & LP (15%)

초기 유동성 공급 및 마케팅, 이벤트를 위하여 활용되며, LP와 마케팅으로 나뉘어 활용됩니다.

-LP (85%)

초기 CEX 및 디파이 풀의 유동성 공급 수량으로 활용됩니다.

-마케팅 (15%)

초기 에어드랍 및 마케팅 재원으로 활용됩니다.

Roadmap

Canvas는 온오프라인 산업의 직접적인 연결을 목표로 Canvas를 활용하는 NFT 마켓 및 월렛이 연내 추가로 개발될 예정이며, NFT의 생태계와 메타버스의 생태계와의 연결 및 사용, 그리고 오프라인 기업들의 연결을 추진합니다.



DISCLAIMER

Please read this entire section carefully. If you are in any doubt as to the action you should take, please consult your legal, financial, tax or other professional advisor(s)

1.1 Legal Statement

a. This Whitepaper (“Whitepaper”), in its current form, is circulated for general information purposes only in relation to the platform and applications described in the Whitepaper (“Platform”) as presently conceived and is subject to review and revision. Please note that this Whitepaper is a work in progress and the information in this Whitepaper is current only as of the date on the cover hereof. Thereafter, the information, including information concerning Emel Ventures (the “Company”) business operations and financial condition may have changed. We reserve the right to change, modify, add or delete parts of this Whitepaper or its associated website without notice for any reason or at any time.

1.2 Restrictions on Distribution and Dissemination

a. The distribution or dissemination of this Whitepaper or any part thereof may be prohibited or restricted by the laws or regulatory requirements of any jurisdiction. In the case where any restriction applies, you are to inform yourself about, to obtain legal and other relevant advice on, and to observe, any restrictions which are applicable to your possession of this Whitepaper or such part thereof (as the case may be) at your own expense and without liability to the Company or its representatives, agents, and related companies (“Affiliates”).

b. Persons to whom a copy of this Whitepaper has been distributed or disseminated, provided access to or who otherwise have the Whitepaper in their possession shall not circulate it to any other persons, reproduce or otherwise distribute this Whitepaper or any information contained herein for any purpose whatsoever nor permit or cause the same to occur.

1.3 Disclaimer of Liability

a. The Company, its Affiliates and its directors, officials and employees do not make or purport to make, and hereby disclaim any representation, warranty or undertaking in any form whatsoever to any entity or person, including any representation, warranty or undertaking in relation to the truth, accuracy and completeness of any of the information set out in this Whitepaper.

b. To the maximum extent permitted by the applicable laws and regulations, the Company and its Affiliates shall not be liable for any indirect, special, incidental, consequential or other losses of any kind, in tort, contract or otherwise (including but not limited to loss of revenue, income or profits, and loss of use or data), arising out of or in connection with any acceptance of or reliance on this Whitepaper or any part thereof by you.

1.4 Cautionary Note on Forward-Looking Statements

a. Certain information set forth in this Whitepaper includes forward-looking statements regarding the future of the project, future events, achievements, and projections. These statements are not statements of historical fact and may be identified by but not limited to words and phrases such as “will”, “estimate”, “believe”, “expect”, “project”, “anticipate”, or words of similar meaning. Such forward-looking statements are also included in other publicly available materials such as presentations, interviews, videos etc.. Information contained in this Whitepaper constitutes forward-looking statements including but not limited to future results, performance, or achievements of the Company or its Affiliates.

b. The forward-looking statements involve a variety of risks and uncertainties. These statements are not guarantees of future performance and no undue reliance should be placed on them. Should any of these risks or uncertainties materialize, the actual performance and progress of the Company or its Affiliates might differ from expectations set by the forward-looking statements.

The Company or its Affiliates undertake no obligation to update forward-looking statements should there be any change in circumstances. By acting upon forward-looking Information received from this Whitepaper, the Company or its Affiliates’ website and other materials produced by the Company or its Affiliates, you personally bear full responsibility in the event where the forward-looking statements do not materialize.

c. As of the date of this Whitepaper, the Platform has not been completed and is not fully operational. Any description pertaining to and regarding the Platform is made on the basis that the Platform will be completed and be fully operational. However, this paragraph shall in no way be construed as providing any form of guarantee or assurance that the Platform will eventually be completed or be fully operational.

1.5 Potential Risks

Risks Relating to the Company, its Affiliates and the Platform

a. Limited availability of sufficient information.

The Platform is still at an early developmental phase as of the date of this Whitepaper. Its governance structure, purpose, consensus mechanism, algorithm, code, infrastructure design and other technical specifications and parameters may be updated and changed frequently without notice. While this Whitepaper contains the key information currently available in relation to the Platform, it is subject to adjustments and updates from time to time, as announced on the Company’s website. Purchasers will not have full access to all the information relevant to the Platform. Nevertheless, it is anticipated that significant milestones and progress reports will be announced on the Company’s website

There is no assurance of any success of the Platform and the Company and its Affiliates may cease the development, launch and operation of the Platform.

1. There is no assurance that the Platform will gain traction after its launch and achieve any commercial success. The Platform has not been fully developed, finalized and integrated and is subject to further changes, updates and adjustments prior to its launch. Such changes may result in unexpected and unforeseen effects on its projected appeal to users, and hence impact its success.
2. For the foregoing or any other reason, the development and integration of the Platform may not be completed and there is no assurance that its systems, protocols or products will be launched at all.

The Company and its Affiliates may experience system failures, unplanned interruptions in its network or services, hardware or software defects, security breaches or other causes that could adversely affect the Company or its Affiliates infrastructure network, or the Platform.

1. The Company and its Affiliates are unable to anticipate or detect when there would be occurrences of hacks, cyber-attacks, mining attacks (including but not limited to double-spend attacks, majority mining power attacks and selfish-mining attacks), distributed denials of service or errors, vulnerabilities or defects in the Platform, or any technology (including but not limited to smart contract technology) on which the Company, its Affiliates, the Platform. Such events may include, for example, flaws in programming or source code leading to exploitation or abuse thereof. The Company and its Affiliates may not be able to detect such issues in a timely manner, and may not have sufficient resources to efficiently cope with multiple service incidents happening simultaneously or in rapid succession.
2. Although the Company and its Affiliates will be taking steps against malicious attacks on its appliances or its infrastructure, which are critical for the maintenance of the Platform and its other services, there can be no assurance that cyber-attacks, such as distributed denials of service, will not be attempted in the future, and that any of such security measures will be effective. Any significant breach of security measures or other disruptions resulting in a compromise of the usability, stability and security of the Company and its Affiliates' network or services, including the Platform.

Macro Risks

a. General global market and economic conditions may have an adverse impact on the Company and its Affiliates operations and the use of the Platform.

1. The Company and its Affiliates could be affected by general global economic and market conditions. Challenging economic conditions worldwide have from time to time contributed, and may continue to contribute, to slowdowns in the information technology industry at large. Weakness in the economy may have a negative effect on the Company and its Affiliates' business strategies, results of operations and prospects.

2. Suppliers on which the Platform relies for servers, bandwidth, location and other services could also be negatively impacted by economic conditions that, in turn, could have a negative impact on the Company and its Affiliates' operations or expenses.

3. There can be no assurance, therefore, that current economic conditions or worsening economic conditions or a prolonged or recurring recession will not have a significant adverse impact on the Company and its Affiliates' business strategies, results of operations and prospects and hence the Platform.

b. There may be risks relating to acts of God, natural disasters, wars, terrorist attacks, riots, civil commotions, widespread communicable diseases and other events beyond the control of the Company and its Affiliates

The sale of the performance of the Company, its Affiliates and/or the Platform's activities may be interrupted, suspended or delayed due to acts of God, natural disasters, wars, terrorist attacks, riots, civil commotions, widespread communicable diseases and other events beyond the control of the Company and its Affiliates. Such events could also lead to uncertainty in the economic outlook of global markets and there is no assurance that such markets will not be affected, or that recovery from the global financial crisis would continue. In such events, the Company and its Affiliates' business strategies, results of operations and outlook may be materially and adversely affected, and the demand for and the Platform may be materially affected. Further, if an outbreak of such infectious or communicable diseases occurs in any of the countries in which the Company, its Affiliates, and the participants of the Platform have operations in the future, market sentiment could be adversely affected and this may have a negative impact on the Platform and its community.

1.6 No Further Information or Update

No person has been or is authorized to give any information or representation not contained in this Whitepaper in connection with the Platform, the Company or its Affiliates and their respective businesses and operations, and, if given, such information or representation must not be relied upon as having been authorized by or on behalf of the Company or its Affiliates.

1.7 Language

This Whitepaper may be translated into other languages. If any disagreement should arise due to different language translations, the version in English will prevail.

1.8 Advice

No information in this Whitepaper should be considered to be business, legal, financial or tax advice regarding the Platform, the Company or its Affiliates. You should consult your own legal, financial, tax or other professional advisor(s) regarding the Company or its Affiliates and their respective businesses and operations. You should be aware that you may be required to.